

LA NEWSLETTER N°5 DE GSO CAPITAL



EDITO

Pour cette cinquième Newsletter, nous vous proposons de découvrir l'opération réalisée avec le Groupe HYD&AU fin décembre 2016.

Le Groupe HYD&AU, basé à Vayres, en Gironde, sur le territoire de la Caisse d'Aquitaine, propose une solution globale en mécatronique à travers ses filiales spécialisées dans l'Hydraulique, et dans l'Automation.

Le Groupe HYD&AU, ensemble familial fondé en 1977 par Gérard Couillandeu, est dirigé depuis près de quinze ans par son fils David.

Une part minoritaire du capital a été ouverte en 2013 dans le cadre de l'opération de rachat de la société Fluidap. En 2016, à nouveau dans le cadre de plusieurs opérations de croissance externe en cours de réalisation, le Groupe HYD&AU, conseillé par le cabinet M&A Ingefin, organise un processus de levée de fonds concurrentiel auprès de plusieurs fonds de capital investissement. GSO Capital sera finalement sélectionné pour réaliser cette opération aux côtés des financiers historiques.

Bonne lecture,

Stéphane Morange
Directeur de Participations

GSO Capital participe à une nouvelle opération de capital développement sur le Groupe familial HYD&AU dirigé par Monsieur David Couillandeu

Mr Couillandeu, quelles sont les particularités du positionnement de votre Groupe sur son marché ?

David Couillandeu : Le Groupe HYD&AU est constitué de deux divisions, l'une dédiée à l'Hydraulique et l'autre à l'Automation. Cette dernière regroupe 140 collaborateurs sur plusieurs sociétés dont les savoir-faire s'avèrent parfaitement complémentaires : Samelec (électricité et automatisme), AR Techman (automatisme et robotique), Decril (chaînes porte - câbles), HYD&AU Vérins (vérins hydrauliques). La division Hydraulique est représentée par la société HYD&AU Fluid issue de la fusion des sociétés historiques ATH et de Fluidap. Grâce à toutes ses filiales, le Groupe HYD&AU maîtrise en interne l'intégralité des différents maillons ou sous-ensembles dans le domaine général de la mécatronique. Un de nos principaux atouts différenciant tient à notre capacité à mettre en œuvre des solutions complètes, cohérentes et clés en main, en agissant comme le « chef d'orchestre » de nos différentes filiales. Cela nous permet de proposer les produits les plus homogènes sur le plan technologique, donc les plus performants en termes de rendement, de maîtrise énergétique et d'impact environnemental. Nous sommes notamment très sollicités pour notre savoir-faire pointu en matière d'hybridation électrique-hydraulique. Les systèmes hydrauliques sont de plus en plus commandés par des moteurs électriques à vitesse variable. Or nous faisons partie des rares acteurs capables de maîtriser réellement ces deux sujets.



HYD&AU

50M€ de CA.

320 collaborateurs.

Leader intégré sur son marché

30 000m² de surface de production.

24 implantations.

6M€ de stock composants.

5 000 analyses d'huiles industrielles par an.

5% du CA à l'Export.

40 années d'expérience.

Quels sont aujourd'hui vos axes de développement et votre ambition ?

D.C. : Nous avons pour ambition de répondre aux besoins globaux de nos clients. La complémentarité des savoir-faire technologiques entre les différentes sociétés du Groupe joue à plein dans de nombreux projets sur lesquels nous travaillons. Cette synergie est appelée à se développer.

Les opérations de croissance externe contributives de compétences au sein du Groupe et de proximité géographique auprès de nos clients continuent de nous permettre de construire notre palette de compétences sur l'ensemble des problématiques techniques en mécatronique. L'acquisition récente des machines et des bâtiments de la société Steeltech et le recrutement d'une partie de son personnel nous permet en particulier de renforcer notre pôle Vérins Hydrauliques.

Enfin, nous nous inscrivons également dans une politique de déploiement géographique avec l'ouverture récente sur Lyon d'une nouvelle agence Samelec.

Quelles sont vos relations avec GSO Capital et plus largement avec le Groupe Crédit Agricole ?

D.C. : Nous avons au fil du temps construit de bonnes relations avec plusieurs établissements bancaires à la fois en exploitation et dans le cadre de la mise en place de la dette senior dans le montage d'acquisition de Fluidap, mais nous n'avions pas encore eu l'opportunité de travailler avec le Crédit Agricole. Nous sommes donc très heureux d'accueillir GSO Capital dans le cadre de cette nouvelle opération de capital investissement. Nous avons tout particulièrement apprécié votre approche de capital investisseur régional dans la durée ainsi que votre grande réactivité sur ce dossier. GSO Capital est également une opportunité de construire une relation bancaire avec un nouvel établissement et nous avons d'ailleurs récemment pu rencontrer les équipes d'activité bancaire du pôle entreprises ainsi que celles de l'activité de banque privée du Crédit Agricole d'Aquitaine.