



Communiqué de presse
Bordeaux, le 30 janvier 2020

Le groupe Bertrand Ravache restructure son capital afin d'accélérer sa croissance interne et externe

Le négociant en vin, Groupe Bertrand Ravache (CA 17,9 M€, 16 collaborateurs) réorganise son capital afin de poursuivre sa stratégie de croissance : proposer de nouvelles gammes, développer l'export et réaliser des croissances externes. Il se fait accompagner de GSO Capital, Ouest Croissance et BNP Paribas Développement, trois investisseurs complémentaires ayant une réelle approche entrepreneuriale.

Le Groupe Bertrand Ravache regroupe les activités de *Maison Bertrand Ravache* (basée à Saint-Émilion), pour le négoce de vins de Bordeaux et le développement de vins de marque, et *SICSOE* (20% du capital), site d'embouteillage et de logistique (CA 2019 : 7,3 M€).

Deux axes majeurs de positionnement :

- Une stratégie basée sur l'excellence qui lui vaut d'être reconnu pour ses best-sellers sous marques propres, «*Léo by Léo*» et «*Léo de la Gaffelière*» se classant dans le top 10 des vins de Bordeaux rouge vendus en France, en *GMS* (source : *IRI*).
- Toujours innovant, le groupe développe également de nouveaux produits répondant aux attentes évolutives des consommateurs. Breton d'origine, Bertrand Ravache apporte un regard différenciant à son entreprise, son audace lui permettant d'aborder de nouveaux modes de consommation.

➤ **2020 : forte croissance interne et externe**

1. Engagé dans une démarche de développement durable, le groupe a choisi d'élargir sa gamme répondant aux certifications environnementales, en étoffant son offre de vins certifiés biologiques et à Haute Valeur Environnementale niveau 3
2. Il souhaite également se développer à l'export, activité qui représente 5% de son chiffre d'affaires. Si l'Europe et les États-Unis restent les marchés-clés, il vise un déploiement sur le secteur asiatique, à fort potentiel, notamment en Chine et au Japon
3. Afin de renforcer son activité export, le groupe ambitionne une croissance externe, en se rapprochant d'entreprises aux potentiels complémentaires

➤ **Soutien de trois fonds d'investissement**

Groupe Bertrand Ravache signe la sortie de son actionnaire iXo Private Equity et accueille en minoritaire BNP Paribas Développement et Ouest Croissance, GSO Capital renforçant sa participation. Ces partenaires complémentaires accompagnent le développement du groupe, dans la continuité, chacun ayant une réelle approche entrepreneuriale permettant d'échanger sur les décisions stratégiques.

Par ailleurs, deux cadres-clefs, sont entrées au capital fin 2018 : Anne Bernier, directrice administrative et financière, et Maria Deval, directrice commerciale et marketing.





« Nous sommes ravis d'insuffler une nouvelle dynamique au groupe. Avec son fort ancrage agricole, GSO Capital confirme son adhésion aux projets d'entreprise et continue à nous soutenir. Ouest Croissance, avec ses prises de participation réussies qui lui confèrent une logique certaine et une compréhension des enjeux entrepreneuriaux, couplées à une bonne connaissance du Grand Ouest, agira comme levier de développement. Quant à BNP Paribas Développement, sa forte volonté de nous accompagner et son adhésion au projet, ont fini de nous convaincre... » commente Bertrand Ravache, président du groupe.

CONTACT PRESSE [Isabelle Journiac Buard](#) <O>xalis 06 14 70 85 80 oxalis.journiac@gmail.com

RAPPELS SOCIÉTÉS

À propos du groupe Bertrand RAVACHE

Le groupe Bertrand Ravache, spécialisé dans le négoce de vins bordelais, organise son offre autour d'un portefeuille produits diversifié. Il regroupe les activités de **Maison Bertrand Ravache**, maison de négoce de vins de Bordeaux implantée dans le village emblématique de Saint Émilion, et **SICSOE** (20% du capital), site d'embouteillage et logistique. Maison Bertrand Ravache est reconnue pour ses best-sellers sous marques propres : « Léo by Léo » et « Léo de la Gaffelière » se classent dans le top 10 des marques de Bordeaux Rouge vendues en GMS (source : IRI).

Lieu-dit La Merlandie - 24230 MONTAZEAU - 05 57 56 40 80

www.bertrand-ravache.com

À propos de Ouest Croissance « *La confiance est le capital des alliances qui durent* »

Société de capital investissement de trois Banques Populaires (BPGO, BPACA, BPVF), Ouest Croissance a soutenu plus de 500 PME-PMI régionales dans 32 départements du Centre, de l'Ouest et du Sud-Ouest de la France depuis sa création en 1987. Ouest Croissance accompagne les dirigeants d'entreprises performantes dans leurs projets de croissance, de réorganisation de capital ou de transmission en apportant une expertise « haut de bilan ». Avec un encours de 200 M€, 100 participations actives et un ticket d'investissement pouvant atteindre 10 M€, Ouest Croissance se comporte en associé **proche, fiable et durable**.

www.ouest-croissance.com

Suivez-nous sur Twitter @OuestCroissance et LinkedIn @ouest croissance

À propos de BNP Paribas Développement

Filiale à 100% du groupe bancaire international BNP Paribas, est une société anonyme créée en 1988 qui investit directement ses fonds propres pour soutenir le développement des PME et ETI performantes et assurer leur pérennité en facilitant leur transmission, en qualité d'actionnaire minoritaire. Au-delà des moyens financiers mis à disposition de l'entreprise (de 1 à 20 M€ par dossier) pour lui assurer des ressources stables, la vocation de BNP Paribas Développement est d'accompagner l'équipe dirigeante dans la réalisation de son projet stratégique à moyen terme.

Notre positionnement minoritaire assure à nos associés une gouvernance adaptée sans immixtion dans la gestion courante, tout en bénéficiant de la force d'un groupe reconnu et de l'expérience d'un partenaire disposant d'un portefeuille de plus de 400 participations. Indépendamment des critères quantitatifs, nous accordons une importance particulière au facteur humain et souhaitons établir avec les dirigeants une relation proche, basée sur la confiance. Nous sommes également attentifs au respect d'une démarche responsable de l'entreprise (Social/Environnement/Gouvernance/Éthique) dans la réalisation de son projet

À propos de GSO Capital

Grand Sud-Ouest Capital est une SA au capital de 40 M€ basée à Bordeaux et détenue par cinq Caisses Régionales de Crédit Agricole du Sud-Ouest. Ce fonds d'investissement, qui depuis 25 ans a accompagné plus de 200 entreprises régionales, gère environ 100M€ pour 65 participations actives. GSO Capital investit sur ses fonds propres, de façon minoritaire, dans l'accompagnement des projets de développement et de transmission et se présente comme l'un des investisseurs les plus actifs sur le territoire du sud-ouest de la France.

www.gsocapital.com – LinkedIn [Grand Sud Ouest Capital \(GSO Capital\)](#)

À propos de Medicis Partners

Équipe indépendante de professionnels du conseil financier. Medicis Partners accompagne les familles actionnaires et les entrepreneurs dans leurs problématiques patrimoniales et leurs développements stratégiques : opérations de fusions & acquisitions, levées de fonds, financements complexes, restructurations de capital. Généraliste du M&A, Medicis Partners a développé une expertise touchant à l'ensemble de la filière vins et spiritueux. Dans le classement Leadersleague 2019 des banques d'affaires françaises « Agrobusiness & Vins », le savoir-faire de Medicis Partners est noté « Excellent »

<http://www.medicispartners.com>

INTERVENANTS

	Groupe Bertrand Ravache	Bertrand Ravache Maria Deval Anne Bernier	05 57 56 42 97
Investisseurs	BNP Paribas Développement	Christophe Plaud Julien Lemaire	05 57 57 93 83 01 57 43 94 63
	GSO Capital	Christophe Oré	05 47 50 33 07
	Ouest Croissance	Henri Guillermit Julien Arnaudeau	02 40 58 62 74 02 40 58 68 10
Cédant Conseil M&A	Medicis Partners	Frédéric Dubois Charles Traonouez	05 35 54 30 54 05 35 54 30 51
Acquéreur Avocat	Altair Avocats	Sebastien Péronne Olivier Lacaze	
Cédant Avocat	CVS Avocats	Hubert Biard Antoine Roux Anne Christine Warnet	